

**FIDECO***La source du bon goût.*

Sales Hunter 100 % (h/f/d) / Région Romandie / Valais

Nous sommes une entreprise passionnée par les aliments de haute qualité, située dans la charmante ville de Morat. Nous fournissons des établissements gastronomiques renommés, des restaurants, des hôtels ainsi que des institutions de santé et des collectivités dans toute la Suisse. Grâce à notre longue expérience et à une clientèle fidèle, nous offrons à nos employés l'opportunité d'acquérir un savoir-faire précieux dans un environnement dynamique et motivant.

Pourquoi tu es important(e)

En tant que **Hunter**, tu es un élément clé de notre équipe commerciale et tu contribues activement à notre croissance. Tu gagnes de nouveaux clients, développes des parts de marché et identifies de nouvelles opportunités d'affaires dans ta région de vente. Tu prospectes et conseilles les clients, présentes nos produits et accompagnes le processus de vente jusqu'à la commande. Parallèlement, tu entretiens les relations existantes avec les clients, élargis ton réseau et observes les tendances du marché pour contribuer à long terme au succès de notre entreprise.

Tes responsabilités - Ce que tu accomplis :

- **Service client, vente et conseil** : Vente et accompagnement personnalisés, en personne et par téléphone, analyse des besoins et conseils individualisés
- **Entretien et développement de la clientèle** : Maintien régulier des contacts, visites clients et participation à des salons et événements clients
- **Acquisition de nouveaux clients** : Prospection téléphonique et développement de notre base de clients dans le domaine de la gastronomie et de l'hôtellerie haut de gamme
- **Observation du marché** : Analyse des tendances et des évolutions du marché, élaboration d'offres spécifiques aux clients
- **Traitement des commandes** : Gestion des réclamations et des retours en collaboration avec le service qualité, préparation des demandes de sponsoring et de remises
- **Expansion du portefeuille** : Développement de notre portefeuille de produits et du portefeuille SO auprès des clients

Ce que tu apportes :

Compétences techniques :

- **Langues** : Français (langue maternelle), Allemand (un atout), anglais (connaissances de base)
- **Compétences informatiques** : MS Office (niveau intermédiaire), systèmes ERP (niveau avancé), HubSpot (connaissances souhaitées)
- **Connaissances produits** : Connaissances avancées dans les domaines de la gastronomie, de l'hôtellerie et des produits alimentaires
- **Compétences en négociation** : Aptitudes avancées dans les interactions avec les clients et les situations de négociation
- **Connaissances des KPI** : Expérience avec des indicateurs clés pertinents souhaitée



FIDECO

La source du bon goût.

Forces personnelles:

- Excellentes compétences en communication verbale et écoute active
- Esprit d'équipe et résistance au stress
- Initiative personnelle et orientation marché

Expérience professionnelle :

- Formation commerciale, vente, hôtellerie/gastronomie
- Diplôme en vente ou école hôtelière
- Au moins 5 à 10 ans d'expérience en vente
- Français/allemand à l'oral et à l'écrit

Notre offre:

- Une entreprise dynamique et en pleine croissance avec des hiérarchies plates
- Rémunération attractive et incitations basées sur la performance
- Outils de travail modernes et modèles d'horaires flexibles
- Formations régulières et opportunités de développement
- Une équipe motivée qui te soutient dès le premier jour

Intéressé(e)?

Rejoins notre équipe et plonge avec nous dans le monde passionnant de la gastronomie ! Nous attendons avec impatience ta candidature par courriel à hr@fideco.ch